

Alles aus einem Guss

Als führendes Handelsunternehmen im Wasser- und Abwasserbereich suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung Unterstützung in der Position als

Technischer Berater Aussendienst 80-100% in der Westschweiz (m/w)

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Sanitär) ist zwingend
- Kenntnisse im Bereich Rohre und Armaturen sind wünschenswert
- Erfahrung im Verkauf / Aussendienst
- Freude am Verkaufen und Beraten
- Hohe Eigenmotivation, Selbständigkeit sowie Kommunikationstalent
- Muttersprache Französisch und Deutschkenntnisse
- Gute MS Office Kenntnisse
- Wohnsitz idealerweise im Verkaufsgebiet
- Führerausweis Kategorie B

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquisition sowie Kundenpflege in der Westschweiz
- Verkauf und Beratung von Rohrsystemen, Formstücken und Armaturen
- Erarbeitung von Offerten in enger Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Technische Produktschulungen bei Kunden und Stahlhändlern
- Rapportierung und Dokumentation der Marktaktivitäten
- Mitbewerber- und Marktbeobachtung
- Mithilfe bei Messen

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende, vielseitige und verantwortungsvolle Position
- Hohe Selbständigkeit
- Gutes kollegiales Betriebsklima
- Gute Sozialleistungen, Firmenfahrzeug
- Flexible Arbeitszeiten / Homeoffice
- Zeitgemässe Infrastruktur

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau Olivia Niedermann unter o.niedermann@hagenbucher.ch

Tout de la même coulée

Pour soutenir notre équipe, nous cherchons pour tout de suite ou à convenir un

Conseiller technique service externe 80-100% pour la Suisse romande (h/f)

Ce que vous apportez :

- Formation technique terminée (par exemple sanitaire) est obligatoire
- Connaissances dans le domaine des tuyaux et des vannes seraient souhaitables
- Expérience dans la vente sur le terrain
- Plaisir de la vente et du conseil
- Haute motivation personnelle, indépendance ainsi que talent en communication
- Français comme langue maternelle et connaissances de l'allemand
- Bonnes connaissances de MS Office
- Idéalement résident dans la région de vente
- Permis de conduire catégorie B

Vos tâches :

- Acquisition de nouveaux clients ainsi que suivi des clients en Suisse romande
- Vente et conseil dans le domaine des tuyaux, des raccords et de la robinetterie
- Elaboration d'offres en travaillant très étroitement avec le service interne
- Formations techniques au sujet de nos produits chez nos clients ainsi que chez les marchands de fer
- Rapport et documentation des activités du marché
- Observation de la concurrence et du marché
- Aide lors des foires commerciales

Ce que nous offrons :

- Position passionnante, diversifiée et avec un haut degré de responsabilité
- Haute indépendance
- Climat de travail agréable et collégial
- Bonnes prestations sociales, véhicule de service
- Temps de travail flexible / Home office
- Infrastructure moderne

Avons-nous réveillé votre intérêt ? Envoyez votre dossier de candidature complet en allemand à Olivia Niedermann sur o.niedermann@hagenbucher.ch